

2024

您一生的保险服务商

银邦保险经纪有限公司

YIN BANG INSURANCE BROKER

CONTENTS

目录



YINBANG INSURANCE BROKER CO.,LTD
ADD Golden century building,NO.6033,shennan road,Futian
District,Shenzhen,China.



公司概况



企业文化



平台优势



公司定位

公司概况

General Situation

银邦保险经纪是经中国保险监督管理委员会批准成立的首批全国性保险专业保险经纪机构，成立于2011年9月5日深圳，注册资本5000万元，业务经营范围覆盖全国区域。

银邦同时还拥有互联网保险经营资质，开展互联网保险业务时并结合传统业务，以线上线下相辅相成的模式开展经营活动，顺应行业的发展趋势。



业务区域：全国



身份：保险经纪



模式：线上线下



产品：涵盖超广



公司股东简介

Introduction of Company shareholders

智云健康成立于2014年12月，是中国领先的一站式慢病管理和智慧医疗平台。目前，智云健康正通过自主研发的医院SaaS系统、药店SaaS系统以及先进的互联网医院平台，为全国近2000家医院，数万家药房提供服务，辐射5亿慢病患者。

2019年，智云健康联合中电数据建立国家级慢病大数据中心，以技术驱动智慧医疗进步，赋能医疗健康产业，让数字健康走进千家万户。

2020
全新使命

让数字健康
走进千家万户

YINBANG INSURANCE BROKER CO., LTD
ADD Golden century building, NO.6033, shennan road, Futian
District, Shenzhen, China.



公司发展历程

Development course of company

2014年

公司创立

杭州康晟健康管理咨询有限公司正式成立，希望通过先进互联网技术改善医患关系，提升医疗效率，帮助医疗资源合理分配

2015年

掌上糖医

公司旗下第一款APP“掌上糖医”问世，凭借有效与易用特性成为最受认可的在线医疗平台之一；11月，服务糖尿病患者突破100万

2016年

进军医院SaaS系统

公司进行战略转型，启动医院SaaS业务，发力服务医院，提升医护人员诊疗效率

2017年

智云健康

智云银川互联网医院成立，品牌全面升级为“智云健康”服务范围由糖尿病转为整个慢病领域，与近500家医院达成合作
核心用户超500万人，收入突破1亿元人民币





公司发展历程

Development course of company

2018年

爆发式成长

合作医院近100家，业务收入实现300%的增长

吸引大批来自强生、康弘药业、阿里巴巴等医疗与互联网头部公司优秀人才加入



2019年

坚持自我造血，获得市场认可

拓展慢病生态链，全面提升技术与服务品质

继医院SaaS后，智云新开发药店SaaS系统与大数据平台

2019年营收突破10亿人民币



2020年

领先的慢病管理生态

打造医、院、患、药、店、保等一体化慢病管理寄服务平台

2020年初完成C+以及D轮融资10亿



企业文化

Corporate Culture



BUSINESS
BROCHURE INPUT YOUR
SLOGAN HERE

银邦司训

**以人为本
以客为尊
勤奋专业
诚信互助**



企业文化

Corporate Culture

企业使命

Interprise Mission

为家庭守护安康

为企业保驾护航

企业愿景

Corporate Vision

更好的客户服务

优秀保险经纪人的家园

企业价值观

Sense Of Worth

服务为本
成长迭代
专业价值
拼搏奋斗

您一生的保险服务商——银邦

平台优势

Platform Advantage

— 大保险 —
保险经纪+保险科技





 **全国性服务网络**

线上：专属经纪人身份，可全国增员展业
线下：机构网络可覆盖全国

银邦优势

YinBang Advantage



全领域保险销售

90余家合作伙伴

涵盖人身保险、互联网保险、车险、团意险、财产险等，致力于整合优势资源，打造高增长、高品质、高效益、低成本的分销渠道和金融中介服务平台



YINBANG BROKER CO., LTD.
 0755-26661111 | 010-59303333 | 0333-shen'an road, Fullan
 100000 | 100000

☑ 私有制创业平台

制度保护

自主经营

合伙共赢



扁平化制度—利益下沉

三大价值事业保护

双轨跑道职涯规划

 **技术型后援平台**

银邦FCRM家企保险经纪人服务



银小保科技赋能

科技让展业更轻松

工具+交易

AI银小保全流程机器人

ARS团财险、寿险在线销售理赔系统

GPIS全球保单管理及智能化推荐系统

FCS家庭健康与企业动态风险管理系统

十大功能亮点



公司定位

Corporate Orientation

家庭客户

家庭场景入口：亲朋好友、文员、销售员、高管、老板、公务员等



财产风险：家财险、车险



责任风险：宠物责任、第三者责任险



意外风险：意外险、旅游险

财务规划：健康险、教育金、养老金、医疗金

财富增值：理财投资、金融



企业客户

企业场景入口：零售批发业、制造业、服务业、餐饮业、办公室、运输业

财产风险：财产险、货运险

责任风险：产品责任、公众责任、物流责任险、职业责任险

人员风险：团体意外险、雇主责任险、员工寿险

工程保险：工程一切险、工程团体意外险

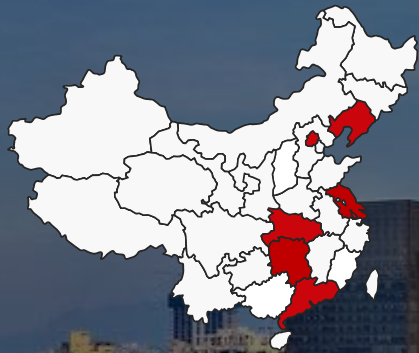
节税与留才规划：补充养老、年金保险、员工福利保险



战略布局

Strategic Layout

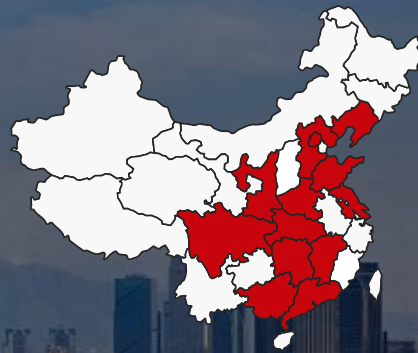
稳固总部并拓展1-2家机构，立足深圳与武汉，建立行业口碑



2019-2020

- 2000位FCRM经纪人
- 3000万寿险10年期标保
- 5000万产险保费
- 10000家家庭及企业客户

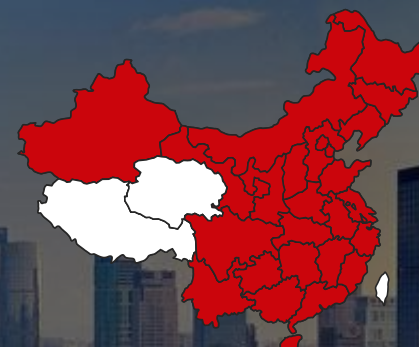
中期发展10家以上分公司，服务大部分客户所在地需求；



2021-2023

- 20000位FCRM经纪人
- 4亿寿险10年期标保
- 10亿产险保费
- 30万家家庭及企业客户

完成全国省分公司的建设



2024

- 50000位FCRM经纪人
- 10亿寿险10年期标保
- 15亿财产险规模
- 100万家家庭及企业客户



银邦未来

为每个家庭提供专业经纪服务

携手中国8000万中小微企业发展

成为国际一流的保险经纪服务品牌



银邦保险经纪
YINBANG INSURANCE BROKER

YINBANG INSURANCE BROKER CO.,LTD
ADD Golden century building,NO.6033,shennan road,Futian
District,Shenzhen,China.

银邦保险经纪有限公司

YIN BANG INSURANCE BROKER

thank you